

Konepajatekniikan vaihtuva opintojakso (Kon-15.126)

Tentti 16.5.2006 klo 13...16 salissa K216

Vastaa viidestä numeroidusta (1...5) kysymyksestä joko a tai b –kohtaan. A-kohtien kysymykset liittyvät luentoihin ja b-kysymykset kurssikirjaan.

1. a) ja b) Kurssin johdantoluennolla käytiin läpi kuvan 1. mukaiset liiketoimintaverkot. Mihin verkkotyyppiin sijoittaisit **ruiskuvalettujen muovituotteiden liiketoiminnan**. Kerro esimerkki.



Kuva 1.

2. a) SEW Eurodriven Jari Marttalan luennolla käsiteltiin **Kiinaan perustetun vaihdetehtaan** toiminnan käynnistämistä ja tuotannon laajentamista. Kerro case-esimerkin tärkein sanoma ja pohdi asioita, jotka on otettava huomioon aloitettaessa liiketoimintaa Kiinassa.
- b) Mitä eri rooleja liiketoimintaverkon **ydinyrityksellä** on ja kuinka raaka-ainetoimittajat ja loppuasiakkaat nivoutuvat osaksi yrityksen verkostoa.
3. a) **Valutuotteita** valmistavan yrityksen toiminta osana liiketoimintaverkkoa (esitä Sami Sivurannan (Componenta) ja Eero Pellikan (Alteams) luentojen anti tästä aiheesta).
- b) **Uutta liiketoimintaa luovat verkot**, kerro ydinasiat ja esitä joku esimerkki kurssikirjasta (joku muu kuin 1. tehtävän kuvassa mainittu Bluetooth-konsortio)

4. a) Metso Automationin Mika Selänne kertoi luennollaan venttiili tuotannon **hankintastrategiasta**. Mitkä ovat tämän hankintastrategian tärkeimmät asiat ja kuinka hankintastrategia on muuttunut vuosien myötä.
- b) **Verkottumisen tulevaisuus Suomessa**
5. a) Mitkä ovat olleet Sarlinin pumpputehtaan suurimmat hyödyt yrityksen liittyttyä osaksi **maailmanlaajuista Grundfos-konsernia**.
- b) Case –Puustelli –esitä keittiökalustetehtaan liiketoimintaverkon rakenne ja kerro kuinka yritys hyödyntää verkostoaan ja **mitä esimerkistä on opittavissa konepajasektorilla**

Täytä huolellisesti vastauspaperin otsikkokentän tiedot!

(Tehtävät arvostellaan 0...6 pistettä, hyväksytyt tentin raja on 40 % maksimipisteistä eli 12 pistettä)

Rattoisaa kesää!



Kalevi Aaltonen